



Teknoloji Girişimciliği ve Girişimin Finansmanı

Furkan ÖZCAN

Kasım 2024

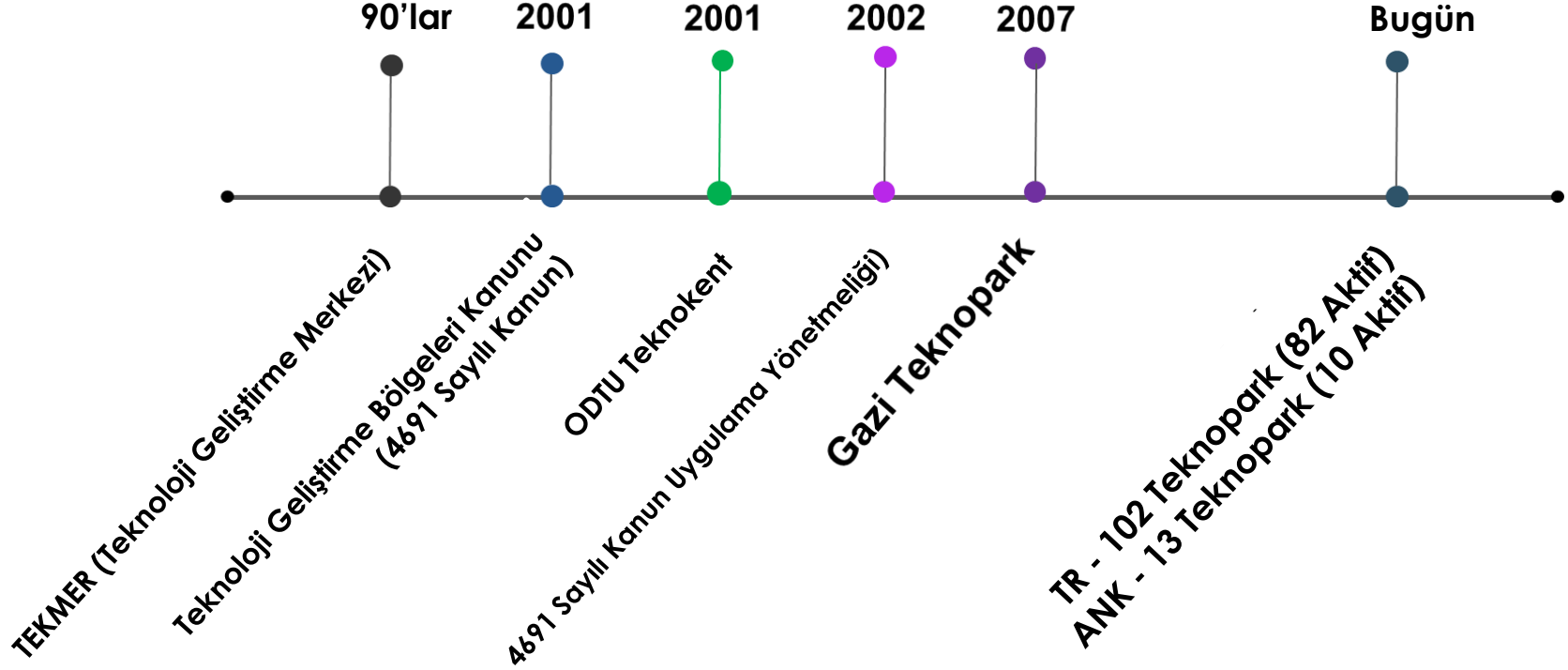


Furkan Özcan

İş Geliştirme Yöneticisi **GAZİTEKNO PARK**

15 yıl Girişimci, Eğitmen, Mentor

 @fozzcan



ANKARA'DA TEKNOPARKLAR



Gazi Teknopark



Hacettepe Teknokent



Bilkent Cyberpark



ODTÜ Teknokent



ASBÜ Sosyokent



Ankara Teknokent



Ostim Teknopark



Teknopark Ankara

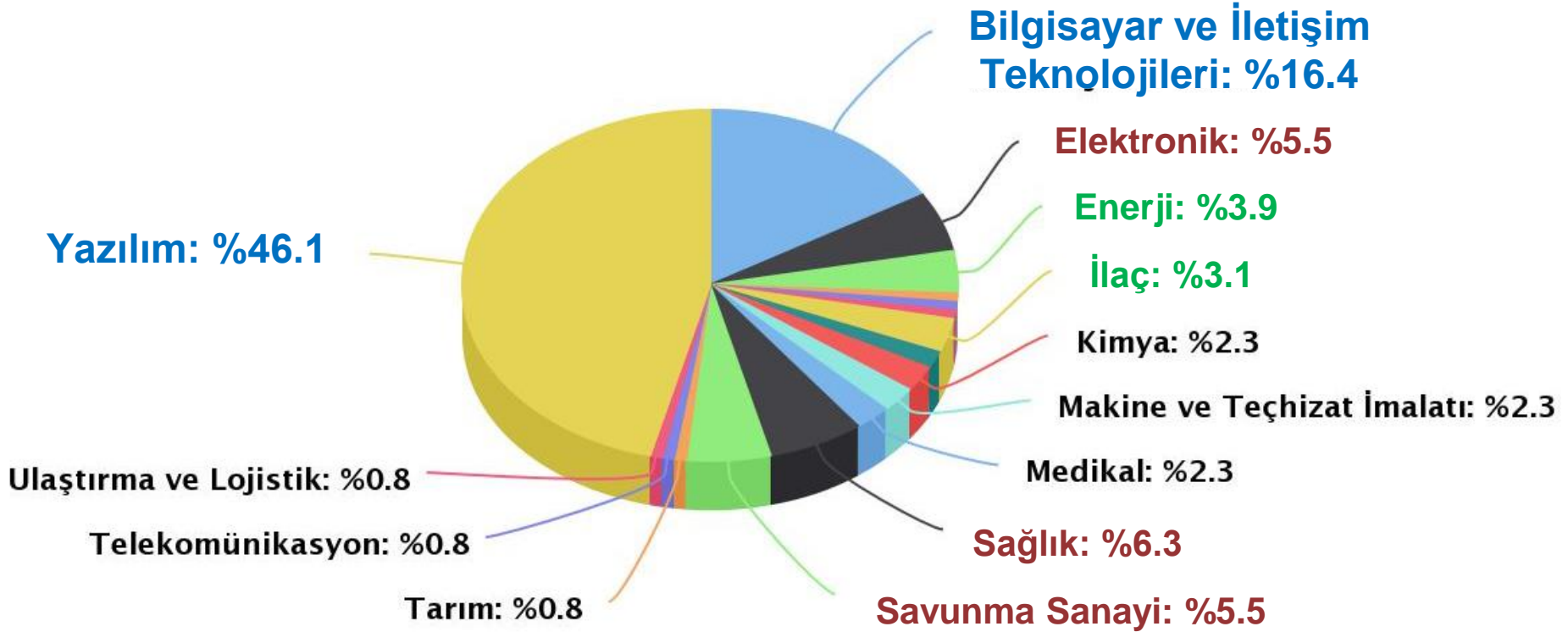


Firma Sayısı	165
Kuluçka Firma Sayısı	50
Akademisyen Ortaklı Firma Sayısı	42 (Gazi 31)
Başarıyla Sonuçlanan Proje Sayısı	1743
Devam Eden Proje Sayısı	314
Çalışan Sayısı	1289
Toplam Gelir	+17 Milyar TL
Toplam İhracat	+130 Milyon \$

TEKNOLOJİ F.	7
TIP F.	6
EĞİTİM F.	3
MÜHENDİSLİK F.	4
DİŞ HEKİMLİĞİ F.	2
ECZACILIK F.	2
FEN F.	2
TEKNİK BİLİMLERİ MYO	2
FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ	1
MİMARLIK F.	1
REKTÖRLÜK	1
TOPLAM	31

TEKNOLOJİ F.	5
FEN F.	2
MÜHENDİSLİK F.	2
EĞİTİM F.	2
FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ	1
BİLİŞİM ENSTİTÜSÜ	1
TOPLAM	13

(*) Mezun şirketleri verisi son 5 yıl içinde mezun olmuş kişileri içerir.



VERGİSEL AVANTAJLAR

1. PERSONELİN GELİR VERGİSİ İSTİSNASI

2. KURUMLAR VERGİSİ İSTİSNASI

3. SİGORTA PRİMİ İŞVEREN HİSSESİ DESTEĞİ (%50)

4. AR-GE ÇIKTISI YAZILIM SATIŞLARINDA KDV İSTİSNASI

5. MAKİNE-TEÇHİZAT ALIMLARINA İLİŞKİN KDV İSTİSNASI

6. İTHAL EŞYA GÜMRÜK VERGİSİ İSTİSNASI







Anahtar Açık Kuluçka Merkezi

- 180 m²'lik Açık Alan

Akademisyen Kuluçka Merkezi Kapalı Ofis Alanı

- Yak. 350 m²

Anahtar Kuluçka Kapalı Ofis Alanı

- Yak. 1000 m²





Tayvan

Amerika 1

Kanada

Dubai

Amerika 2

İsveç

Özbekistan



İLK YURTDIŞI İRTİBAT OFİSİ LONDRA'DA AÇILDI

GAZİTEKNO PARK



Gazi Üniversitesi, Gazi Teknopark Yönetim Kurulu üyelerinin ve Sistem Global Danışmanlık A.Ş. yetkililerinin katılımıyla düzenlenen törende, Gazi Teknopark İngiltere'nin başkenti Londra'da ilk yurtdışı irtibat ofisini **Mayıs 2024'te** kullanıma açtı.

İKİNCİ YURTDIŞI İRTİBAT OFİSİ AMSTERDAM'DA AÇILDI

GAZİTEKNOPARK



Gazi Üniversitesi, Gazi Teknopark Yönetim Kurulu üyelerinin ve Orange Camp yetkililerinin katılımıyla düzenlenen törende, Gazi Teknopark Hollanda'nın başkenti Amsterdam'da ikinci yurtdışı irtibat ofisini **Ağustos 2024'te** kullanıma açtı.

ŞİRKETLERİN BAŞARI HİKAYELERİ

GAZİTEKNO PARK

MIA
TEKNOLOJİ

BORSAYA AÇILDI

MIA TEKNOLOJİ A.Ş.
HALKA ARZ
GONG TÖRENİ

MIA TEKNOLOJİ A.Ş.
HALKA ARZ
GONG TÖRENİ
22 KASIM 2021

tiga Sağlık
Teknolojileri



Türkiye'nin En Hızlı Büyüyen 100 Şirketi Sıralamasında

e-Nabız 74 Milyondan Fazla Kullanıcıya Ulaştı!



Yemeksepeti, yerel esnafı dijitalleştirme hedefi ile "Yemeksepeti Mahalle" uygulaması için Marketyo'yu **55 MİLYON DOLARA** satın aldı

Yemeksepeti mahalle

 **marketyo**
Bildiğin Market



BiGG girişimcilerimizden Ruby Games, Angry Birds oyunu ile büyük bir başarı yakalayan Rovio tarafından satın alındı.



**MİDAS GAMES
1 MİLYON USD
PRESEED
YATIRIMI ALDI**



1.2 MİLYON USD
YATIRIM ALDI



7.000.0000 TL YATIRIM ALDI. ABD OFİS AÇTI

occasion



GANT



YARGICI

DERİMOD

Lufian

SUUD COLLECTION



CONVERSE

LTB



AVVA

Giyim mağazalarının iade oranlarını %85 azaltan Sanal Giyinme Kabini

ŞİRKETLERİN BAŞARI HİKAYELERİ

Müşterilerinden kolay, hızlı ve düşük maliyetlerle ödeme almak isteyen farklı büyüklüklerdeki firmalara online ödeme çözümleri sunan Bakiyem, **24 milyon TL** değerlendirme ile 2 yatırım aldı. İngiltere ofislerini açtılar.



GAZİTEKNO PARK

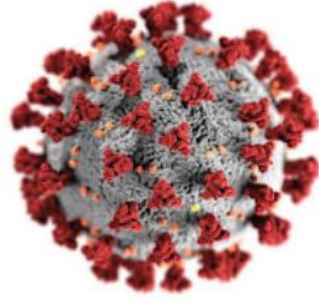
An advertisement for the BAKİYEM mobile payment app. The background is a gradient of blue and purple. On the right, a smartphone is shown with a 3D illustration of a storefront with a striped awning and a hand holding a credit card. The phone screen displays the time 09:38 and the day Monday. The BAKİYEM logo is visible on the phone's screen. In the center, the text reads: "BAKİYEM YENİ NİCELİK, ESKİ GİTİM HAYATINIZI KOLAYLAŞTIRAN MOBİL POS UYGULAMAMIZ BAKİYEM APP STORE ve GOOGLE PLAY'DE". At the bottom left, there are two buttons: "Google Play" and "App Store". The background is decorated with clouds and dollar signs.

ÖRNEK PROJELER

GAZİTEKNO PARK



Hastane Bilgi Yönetim Sistemleri



CORONA HUNTER™
MATRIKS - CoronaHunter



TIGA - İlaç Takip Sistemi



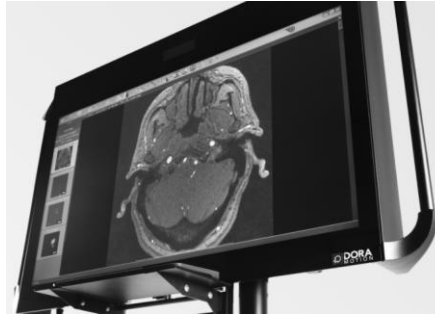
MIA- Kişiselleştirilmiş Medikal Dolap



TECNOMEDICARE - Yerli Video Laringoskopi Cihazı



MİA – Cleanmask Tech



BIOKIDO - Dijital Ameliyathane Görüntüleme Yardımcısı



DROGSAN – İlaç Ar-Ge

SCALE UP ÖNCESİ

GAZİTEKNO-PARK





Türkiye'nin İlk 500 Bilişim Şirketi

2023 yılı araştırmasına göre Türkiye'nin ilk 500 bilişim şirketi arasında yer alan firmalarımızı tebrik ediyor, başarılarının devamını diliyoruz.

BYS GRUP
INNOVATIVE IDEAS

MIA
TEKNOLOJİ

tiga INFORMATION
TECHNOLOGIES

VITALIS TEKNOLOJİ
SINIRLARI AŞAN TEKNOLOJİ

smartmind
DATA ANALYTICS SOLUTIONS

LİDER
SİSTEM

toucan
CODE LABS

GAZİTEKNO PARK

- ÖZKAYNAKLAR (Personal Savings)
- EŞ, DOST ve AKRABA (Love Money)
- MELEK YATIRIMCILAR
(Angel Investors)
- RİSK SERMAYEDARLARI
(Venture Capitalists)
- KİTLESEL FONLAMA
(Crowd Funding)
- BANKALAR (Banks)
- DESTEKLER (Grants)

KİMLER?

- Lisans, Yüksek Lisans veya Doktora öğrencileri
- Lisans, Yüksek Lisans veya Doktora mezunları
- ✓ Başvuru sahibinin, daha önce teknogirişim sermaye desteği almamış olması ve herhangi bir şirket ortaklığı bulunmaması gerekmektedir

NASIL?

- www.gazibigg.com adresinden online başvuru
- Ön değerlendirme sonucu uygun bulunan ekipler eğitim/mentorluk sürecine dahil olur.
- Eğitim/mentorluk süreci sonunda yapılan değerlendirme panelinde uygun bulunan ekipler TÜBİTAK'a yönlendirilir.
- TÜBİTAK tarafından başarılı bulunan girişimler, 900.000₺'ye kadar yatırım alarak şirketleşir.



GAZİTEKNCPARK

Teknolojik ve yenilikçi iş fikriniz mi var?

900BİNTL

TÜBİTAK 1812 BiGG
YATIRIM DESTEĞİ

www.gazibigg.com
Başvuru ve Bilgi için

HexaBIG TÜBİTAK anahtar

50%

Başarı Oranı!

EN BAŞARILI UYGULAYICI KURULUŞLARDAN BİRİ

36%

TR Geneli Diğer Kuruluşların
Başarı Ortalaması

900binTL

Hibe Desteği

89

Girişimci Destek Aldı

+300 Milyon\$

Toplam Satış



Yeni
anahtar
BIGG

BiGG ANAHTAR İSTATİSTİKLERİ



Ön Başvuru

Eğitim & Mentorluk

TÜBİTAK Başvuru

Destek

1300 Ekip

650 Ekip

178 Ekip

89 Ekip



GAZİTEKNOPARK

Gazi BIGG Anahtar Programı
TÜBİTAK Tarafından
En Başarılı Uygulayıcı
Kuruluşlardan biri seçildi





İş Planının uygunluğu
ve
yapılabilirliği



Teknoloji düzeyi
ve yenilikçilik
yönü



İş Planının
ticarileşme
potansiyeli

+



İyi bir girişim
takımı

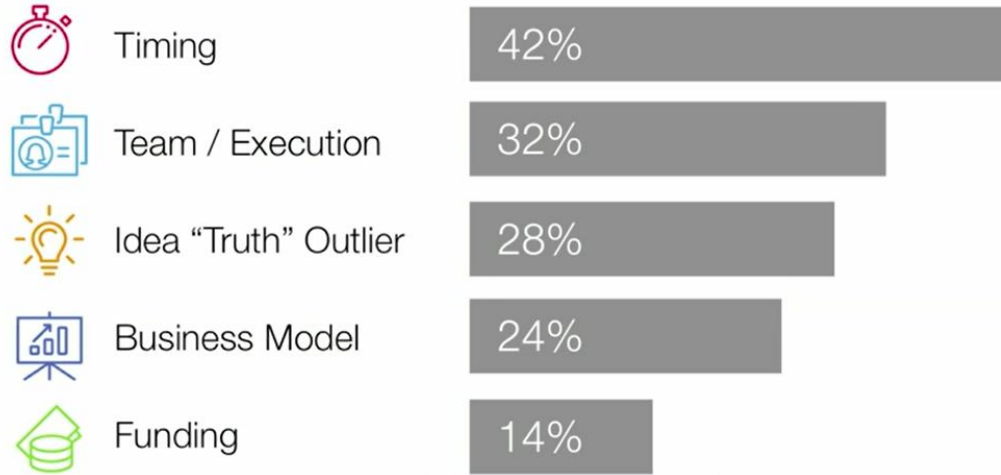
İŞ

MODELİ

Katma değer sağlayabilecek; teknoloji ve yenilik odaklı;
sürdürülebilir bir iş modeli ve yapılabilirliği ve ticarileşme
potansiyeli yüksek iş fikirleri + iyi takım



Ne Önemli?



Top 5 Factors in Success Across More Than 200 Companies





$$\text{ROI (Return On Investment)} = \frac{\text{Return} - \text{Investment}}{\text{Investment}}$$

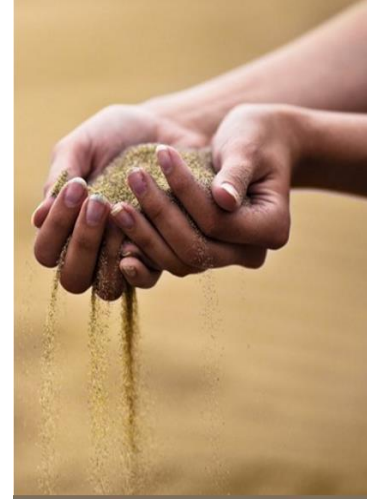
The visual representation shows the ROI formula with icons: a hand holding money for "Return", a money bag for "Investment", and a question mark for the resulting ROI. The "Return" icon is a blue hand holding several green banknotes. The "Investment" icon is a blue money bag with green banknotes. The "ROI" icon is a stack of green banknotes with a red question mark below it.



iş fikri testi

Öncelikle iş fikrinizin belli özelliklere sahip olması gerekiyor. İşte, fikrinizi önemli birkaç yönden sınayabileceğiniz küçük bir fikir testi:

1. İş fikriniz teknolojik bir yenilik içeriyor mu?
2. Müşterinizi tanımladınız mı?
3. Müşterinizin ihtiyaçlarını biliyor musunuz?
4. Müşterinizin şu anda bu ihtiyaçları nasıl karşıladığını biliyor musunuz?
5. Yakın çevreniz dışında önerdiğiniz ürün veya hizmeti satın almayı düşünen en az bir müşteri var mı?
6. Piyasada sizinle doğrudan rekabet edecek aktörlerin kim olduğunu biliyor musunuz?
7. Size rekabet avantajı sağlayacak çekirdek yetkinliklerinizi biliyor musunuz?
8. Çekirdek yetkinlikleriniz iş fikrinizi destekliyor mu?
9. Ekibiniz hazır mı?
10. Üç yıl içinde iş fikrinizi hayata geçirdiğinizi ve gelirinizi kendi şirketinizden kazandığınızı hayal edebiliyor musunuz?



! doğrulama şart

- ✓ Pazar konumlandırma?
Rekabet analizi? Pazar beklentileri? Pazara giriş stratejisi uygun mu?
- ✓ Segmentasyon doğru yapılmış mı? Ürün - Müşteri uyumu?



- ✓ Ar-Ge süreci için ekip yetkin mi? Satış ekibi? Non-tech business biri var mı?
- ✓ Belirlenen yöntem doğru mu? Yapılabilir mi? Uygulanabilir mi?

Kanvas İş Modeli

Kim için hazırlandı:

Tasarlayan:

Tarih: gün ay yıl
İs.
Yeriyen:

Kilit Ortaklar



Kilit Ortaklarımız kimler?
Kilit Tedarikçilerimiz kimler?
Hangi Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Hangi Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?

ORTAKLAR İÇİN SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?



8

Kilit Etkinlikler



Değer Önerilerimiz hangi Kilit Etkinliklere ihtiyaç duyuyor?
Dağıtım Kanalları?
Müşteri İlişkileri?
Gelir Kaynakları?

SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?

7



Kilit Kaynaklar



Değer Önerilerimiz hangi Kilit Kaynaklara ihtiyaç duyuyor?
Dağıtım Kanalları?
Müşteri İlişkileri?
Gelir Kaynakları?

KAYNAK DEĞİŞİMİ:
Kilit Kaynaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynaklarımız kimlerdir?



6

Değer Önerileri



Müşterimize sağladığımız değerler nelerdir?
Müşterimizin hangi sorunlarını çözmeye yardımcı oluyoruz?
Her müşteri kesimine hangi ürün ve hizmet demetlerini sunuyoruz?
Hangi müşteri ihtiyaçlarını karşılıyoruz?

SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?



2

Müşteri İlişkileri



Müşteri kesitleri bizzat ortaklar ne türü bir ilişki kurmamız ve sürdürmemizi bekliyor?
Bu ilişkiyi hangi kanallardan kuruyoruz?
İlişkiler, İş Modelimizin geri kalanıyla nasıl etkileşim içinde ve ne kadar uyumlu?
Ne kadar müşteriye ulaşabiliyoruz?

DEĞERLER:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?



4

Kanallar



Ortaklar güncel nasıl ulaşıyoruz?
Kanallarımız ne kadar uyumlu?
Hangileri en iyi geliyor?
Hangileri en maliyetli-erim (ekonomik)?
Kanallarımız müşteriye ulaşmak için nasıl bölünmüş oluyor?



3

Müşteri Kesitleri



Kimler için değer yaratıyoruz?
En önemli müşterilerimiz kimlerdir?

Kilit Sorular:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?



1

Maliyet Yapısı

İş modelimizin en önemli maliyet noktaları?
Tüm maliyetlerimizin en pahalı olanları?
Tüm maliyetlerimizin en pahalı olanları?

EN İYİ SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?

EN İYİ SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?



9

Gelir Kaynakları



Müşterilerimiz gelirken hangi değerler için para ödemeyi kabul ediyor?
Su anda nasıl için ödeme yapıyorlar?
Su anda nasıl ödeme yapıyorlar?
Nasıl ödeme yapmayı tercih ediyorlar?
Her Gelir Kaynağının toplam getiri katkısı ne kadardır?

SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?

SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?

SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?

SORULAR:
Kilit Ortaklarımız kimlerdir?
Kilit Tedarikçilerimiz kimlerdir?
Kilit Kaynakları ortaklarımızdan alıyoruz?
Kilit Etkinlikleri ortaklarımız gerçekleştiriyor?



5





tematik alanlar

İnsansız Hava, Kara ve Deniz Araçları, Otomotiv ve Yan Sanayi, Otonom/Elektrikli Araçlar, Yol Güvenliği vb.

Endüstriyel Bilişim, Katmanlı/Hızlı Üretim, Makina İmalat, Otomasyon, Robotik, Yüksek Performanslı Malzemeler vb.

Akıllı Binalar, Akıllı Şehirler, Atıktan Enerji, Biyoenerji, Çevre, Enerji, Enerji Depolama, Enerji Verimliliği, Malzeme/Kimya Teknolojileri, Yenilenebilir Enerji vb.

Bilgi Güvenliği, Bulut Bilişim, Büyük Veri, Eğitim, Elektronik Sistemler, Giyilebilir Teknolojiler, IoT, İletişim, Ölçme-Test-Analiz, Karar Destek Yazılımları, Mobil Uygulamalar, Sanal/Artırılmış Gerçeklik, Ses/Görüntü/Metin İşleme, Turizm Teknolojileri, Web Uygulamaları, Yapay Zeka vb.

Biyomalzeme, E-Sağlık, İlaç, Kozmetik, Tanı ve Analiz Kitleri, Tıbbi Cihazlar vb.

Akıllı ve Temiz Tarım, Bitki Sağlığı, Fonksiyonel Gıda, Gıda Güvenilirliği, Gıda Güvenliği, Hayvan Sağlığı ve Refahı, Su Ürünleri, Su Verimliliği, Tohum vb.

Akıllı Ulaşım

Akıllı Üretim Sistemleri

Enerji ve Temiz Teknolojiler

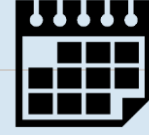
İletişim ve Sayısal Dönüşüm

Sağlık ve İyi Yaşam

Sürdürülebilir Tarım ve Beslenme



yol haritamız



Ön Başvuru



Tanışma, Temel Girişimcilik ve Mevzuat Eğitimi



Yalın Girişim ve Kanvas Eğitimi



İş Modeli Geliştirme & İş Planı Hazırlama Eğitimi



İş Modeli & İş Planı Mentorluğu



Sunum Eğitimi

İş Planı Teslim Tarihi



BiGG Anahtar Nihai Değerlendirme Paneli

Finans Eğitimi & PRODİS Giriş Eğitimi

TÜBİTAK 2. Aşama Başvurusu

TÜBİTAK Panel (Ret / Kabul)

Şirket Kuruluş

Destek Başlangıcı



Gazili Genç Girişimciler İş Fikri Yarışması

1	2	3
Birincilik Ödülü 15.000 ₺	İkincilik Ödülü 10.000 ₺	Üçüncülük Ödülü 5.000 ₺

*Fikrinle
Ayrıcılıksın!*

- Sertifikalı Eğitimler
- Ön Kuluçkada Yer tahsisi
- Mentor Desteği





Üniversitemiz Akademisyen ve öğrencileri başvurabilir!
Son Başvuru Tarihi
4 Aralık 2022

Başvuru ve Detaylı Bilgi için
www.gazitto.com.tr



Gazi Üniversitesi Merkez Kampus
Teki C Blok 3.Kat

[@gazi_tto](https://www.instagram.com/gazi_tto) [@gazi.tto](https://www.facebook.com/gazi.tto) [@Gazi_TTO](https://www.twitter.com/gazi_tto) [Gazi TTO - Gazi Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi](https://www.linkedin.com/company/gazi-tto) www.gazitto.com.tr

-  gaziteknopark
-  Gazi_Teknopark
-  gaziteknopark
-  Gazi Teknopark

www.gaziteknopark.com.tr

GAZİTEKNOPARK



Teşekkürler